

# “两业融合”助企上市 四方开启全面战略合作

## 精准赋能制造型企业高质量发展



3月2日,围绕2026年广东省、广州市新春第一会“两业融合”核心部署,以“两业融合强动能,助企上市新征程”为主题的合作签约仪式在大湾区科技创新服务中心(以下简称“大湾区中心”)举办。

大湾区中心牵头联动广州艾科新材料股份有限公司(以下简称“艾科新材”)、湾创知识产权平台、中国平安财产保险股份有限公司广东分公司(以下简称“平安财险广东分公司”)正式签署四方全面战略合作协议。同期,大湾区中心与平安财险广东分公司签署双边战略合作协议,广东省数字贸易与服务产业促进会作为特邀合作单位全程见证并参与赋能。

这场多方协同的深度合作,是大湾区中心在先进制造业与现代服务业融合发展趋势下,精准赋能制造型企业高质量发展的一次务实实践,也为科技服务与专精特新企业深度协同打造了全新标杆。



## 四方聚力筑生态,全链条赋能企业上市新征程

这场深度合作,并非一次偶然的资源联动,而是大湾区中心与艾科新材近十年同行相伴的全新进阶。双方的相识,始于广州创新创业大赛——在这一舞台上,艾科新材两度参赛均斩获佳绩,2025年更是一举摘得新材料赛道桂冠。大湾区中心全程见证了艾科新材凭借核心技术打破海外垄断,从本土科创企业成长为细分赛道国产替代标杆。一路走来,大湾区中心始终读懂艾科新材深耕技术、冲刺发展的坚守与需求,始终以全周期服务与精准化赋能相守相伴,这也为此次战略合作筑牢了坚实的信任根基。

跳出单一服务的传统模式,这次合作以艾科新材上市全周期的真实需求为核心,整合了科技服务、知识产权、科技保险、产业服务等优质资源,打造了一套“一体化、定制化、全链条”的专属赋能方案。

签约各方将围绕企业上市全周期赋能、知识产权强企建设、新质生产力培育、科技研发风险防控、科企国际化布局、“两业融合”示范落地、品牌与资源赋能七大核心领域开展深度合作,为艾科新材提供从科创属性认定、上市合规辅导、知识产权战略布局,到研发风险全流程保障、海外市场拓展赋能的一揽子专业服务,全方位夯实企业上市根基,持续强化核心竞争优势。

此次合作中,各方充分发挥专业优势与资源禀赋,形成了“枢纽统筹、专业支撑、协同发力”的高效赋能格局。

大湾区中心作为超级枢纽,为艾科新材搭建起一体化服务对接平台,从政策匹配、产业链连接到投融资对接,全方位为企业上市铺路搭桥;湾创知识产权平台聚焦知识产权全链条运营,深度嵌入企业研发一线,重点开展高价

值专利培育、上市知识产权合规核查、科创属性强化与全球专利布局工作,筑牢企业创新发展的核心壁垒;平安财险广东分公司创新采用“服务先行+保险保障”模式,为企业打造全场景风险管理方案,覆盖研发、生产、出海全流程风险保障,助力企业构建完善的全周期风险防控体系;广东省数字贸易与服务产业促进会依托省级行业资源优势,为企业提供商务政策对接、出海全链条服务、制造业AI应用落地等配套赋能,助力企业全球化布局与数字化转型升级。

同期,大湾区中心与平安财险广东分公司签署双边战略合作协议,在本次四方合作的基础上,进一步深化科创服务与科技保险的深度融合,将风险防控全面嵌入科创服务全链条,将为大湾区更多科创企业的创新发展提供更完善、更系统的服务支撑。



签约仪式



## 技术破局领跑赛道,多方赋能冲刺资本市场

之所以能获得多方机构的聚力赋能,核心源于艾科新材在高端新材料赛道深耕二十余年的硬核实力。艾科新材始终扎根聚氨酯新材料赛道,从核心技术研发、规模化生产到场景化落地已形成完整产业闭环。“我们过去二十多年一门心思扎在技术研发上,靠着核心技术在高端赛道站稳了脚跟,但在政策对接、上市合规、全球化风险防控等方面,确实存在短板。”艾科新材创始人、总裁李红领在现场坦言,这次合作最打动企业的,就是精准戳中了发展中的核心痛点——不用再分头对接多家服务机构,一套定制化方案就覆盖了上市全周期的所有核心需求,“让我们能彻底卸下包袱,心无旁骛地搞研发、拓市场。”

他表示,未来企业将以本次合作为契机,持续加大研发投入、完善全球创新体系,不断夯实核心技术优势,同时加快全球化产业布局,全力冲刺资本市场,力争成长为全球新材料领域的标杆企业,以自身发展成果反哺粤港澳大湾区科创生态建设。

企业的发展痛点,正是本次多方合作的发力原点。“中心的核心使命,就是做科创企业成长路上的‘长期陪跑者’,赋能传统企业拥抱新质生产力、实现高质量发展。”大湾区中心党支部书记、董事长秦海鸥说,这次联动多方与艾科新材牵手,核心就是把分散的专业服务拧成一股绳,精准匹配制造企业的真实发展需求,破解企业“多头对接、效率偏低”的痛点。未来中心不仅会全力护航艾科新材冲刺资本市场,更会总结提炼这套可复制、可推广的合作服务模式,为更多企业搭好成长台阶,助力粤港澳大湾区先进制造业高质量发展。

针对企业提出的研发、生产、出海全流程风险防控需求,以及大湾区中心搭建的全链条服务体系,平安财险广东分公司科技保险项目团队负责人郎睿现场阐述了本次合作的落地路径。他表示,平安财险与大湾区中心有着深厚的合作渊源,本次双边战略合作的核心,正是将平安的综合金融服务能力与大湾区中心的科

创服务能力深度融合,携手共建覆盖科创企业全生命周期的科创生态平台。“针对艾科新材这类科创企业的核心需求,我们不仅会聚焦研发与成果转化全周期,用‘服务先行+保险保障’的模式覆盖全场景风险,还将联动平安安全金融牌照资源,为企业提供投融资对接等多元赋能。”他提到,未来双方还将依托大湾区中心的超级枢纽定位,共同打造“保险+AI+服务”的创新模式,当好科创企业发展的“护身符”。

作为本次活动的特邀合作见证单位,广东省数字贸易与服务产业促进会副秘书长刘劲松,也围绕企业的全球化布局需求与“两业融合”发展方向,补充了协会的配套赋能规划。他表示,协会将以本次合作为契机,充分发挥政企桥梁与产业链优势,一方面为企业精准对接商务领域的政策资源与资质支持,另一方面整合出海全链条服务资源,覆盖海外政策合规、本地化运营等多个环节,为艾科新材这类科创企业的全球化发展保驾护航。



## “两业融合”定方向,专业服务助力产业升级

制造业是广东立省之基、兴省之要,服务业是产业升级的重要支撑,二者深度融合,是广东加快发展新质生产力、推进产业高质量发展的核心路径。

2026年,广东省、广州市“新春第一会”持续锚定高质量发展首要任务,明确将先进制造业与现代服务业深度融合作为夯实制造业当家根基的关键举措。其中广州将“工商并举、两业融合”定为全年发展核心方向,提出要以科技创新为核心引擎,推动创新链、产业链、资金链、人才链深度融合,以专业服务链串联各类产业要素,实现制造业“硬实力”与服务“软支撑”双向赋能、同频发

力。新材料产业作为国家基础性、战略性产业,是粤港澳大湾区构建现代化产业体系的关键赛道,也是技术密集型的创新高地,对支撑我国制造强国战略实施具有重要战略意义。

大湾区作为产业融合发展的先行区,正持续推动科创服务、知识产权、金融服务等现代服务业资源向先进制造业集聚,破解企业在产业升级与要素匹配中的痛点难点。

此次多方战略合作的落地,正是顺应产业发展趋势,精准对接新材料企业的实际发展需求,以专业服务为制造业升级注入科创动能。



## 融合示范树立标杆,科创“活水”润泽实体经济

这场四方联动的合作,不是一纸简单的框架协议,而是大湾区中心将产业融合的发展趋势,转化为服务科创企业成长的具体行动,是先进制造业与现代服务业双向奔赴、同频共振的鲜活样本。它打破了科创服务与制造业之间的壁垒,构建了“制造企业专心攻坚核心技术、服务机构精准匹配资源全程护航”的协同逻辑,为大湾区更多实体企业的高

质量发展提供了可复制、可推广的参考范式。

作为大湾区科创服务生态的核心平台,大湾区中心将以此次合作为抓手,持续整合科创服务、知识产权、金融保险、产业赋能等各类现代服务业优质资源,推动先进制造业与现代服务业在更深层次、更广领域融合发展。同时,中心也将持续以创新创业大赛为抓手,挖掘培育更多优质本土科

创企业,搭建从赛事孵化到产业落地、从初创培育到上市陪伴的全周期科创服务体系。

当科创服务的“活水”持续注入实体经济的沃土,当越来越多像艾科新材这样从大湾区本土成长起来的专精特新企业,在专业赋能下心无旁骛地释放创新活力、冲刺更高目标,粤港澳大湾区的现代化产业体系,必将筑牢更坚实的根基,走出更广阔的天地。